

Siaran pers/Wawancara

Mengapa solusi pencetakan LEIBINGER CIJ sangat cocok untuk pasar Asia

Tuttlingen (Jerman), April 2025 – LEIBINGER sudah menjadi pilihan utama bagi banyak perusahaan Asia dan berencana untuk berinvestasi lebih lanjut di wilayah tersebut. Namun, apa yang membuat wilayah Asia dan pendekatannya dalam bisnis menjadikan LEIBINGER pilihan yang begitu tepat? Kami berbincang dengan Bruce Wong, Manajer Area Internasional LEIBINGER untuk APAC, dan Malik Adtani, Manajer Area Asia Selatan, untuk mencari tahu lebih lanjut.

Apa saja karakteristik utama pasar Asia yang selaras dengan keunggulan produk LEIBINGER?

Bruce Wong (Manajer Area Internasional, APAC): Pasar Asia mungkin sangat beragam, tetapi ada beberapa tren yang konsisten, yaitu efisiensi, keandalan, dan nilai jangka panjang. Pelanggan kami adalah orang-orang cerdas: mereka menginginkan solusi berkinerja tinggi yang mengurangi waktu henti dan mengoptimalkan operasional. Teknologi LEIBINGER, seperti sistem penyegelan nozel otomatis sepenuhnya, memastikan waktu operasional yang andal dan efisiensi biaya, menjadikan kami pilihan yang ideal.

Malik Adtani (Manajer Area, Asia Selatan): Tepat sekali. Setiap gangguan dapat menyebabkan kerugian yang signifikan. Printer kami menghilangkan rutinitas pembersihan saat mulai beroperasi dan meminimalkan waktu henti yang tidak terduga, memberikan keunggulan nyata bagi pelanggan kami. Hal ini sangat penting mengingat pertumbuhan pesat di industri utama, seperti kemasan.

(Catatan tambahan: pasar bahan kemasan global diproyeksikan mencapai USD 852,4 miliar pada tahun 2030, dengan Asia Pasifik sebagai pemimpin utama – Innova Market Insights).

Seberapa penting produktivitas bagi pelanggan di Asia?

Bruce Wong: Produktivitas adalah hal yang tidak bisa ditawar lagi. Banyak lini produksi di Asia beroperasi 24/7, sehingga teknologi kami harus mampu memenuhi permintaan tersebut. Teknologi penyegelan nozel otomatis ini benar-benar menjadi solusi utama dengan mencegah penyumbatan dan memastikan printer dapat langsung mulai beroperasi. Contohnya, seorang produsen bahan makanan di Indonesia baru-baru ini mengatakan kepada kami bahwa printer kami meniadakan rutinitas pembersihan harian, sehingga mereka bisa beroperasi tanpa henti selama lebih dari sebulan!

Malik Adtani: Itu contoh yang luar biasa! Banyak pelanggan kami langsung merasakan produksi yang lebih lancar dan berkurangnya gangguan yang tidak perlu, yang berarti penghematan biaya secara langsung. Saya rasa sekarang ini bisnis makin membutuhkan peralatan yang andal dan berkinerja tinggi.

Bagaimana LEIBINGER membantu pelanggan menurunkan total biaya kepemilikan?

Malik Adtani: Pelanggan di Asia yang saya temui sangat memperhatikan biaya. Namun, sebenarnya ini lebih mendalam dari yang Anda bayangkan. Mereka tidak hanya melihat harga awal, tetapi juga mempertimbangkan biaya keseluruhan selama masa pakai mesin. Keunggulan LEIBINGER adalah mengurangi biaya operasional dengan interval perawatan yang lebih lama, biaya perbaikan yang lebih rendah, serta konsumsi tinta dan solvent yang lebih efisien. Hal-hal seperti itu sangat diperhatikan oleh pelanggan.

Bruce Wong: Poin terakhir tersebut sangat penting, terutama di iklim panas Asia, karena konsumsi solvent bisa menjadi biaya yang cukup besar. Printer kami menggunakan jauh lebih sedikit solvent, bahkan saat berhenti produksi, sehingga membantu pelanggan menghemat biaya dalam jangka panjang.

Bagaimana kinerja printer LEIBINGER dalam kondisi ekstrem?

Bruce Wong: Di Asia, terdapat berbagai kondisi seperti kelembapan tinggi, panas, debu, dan fluktuasi daya. Printer LEIBINGER dirancang untuk bertahan dalam kondisi seperti ini, dengan opsi perlindungan IP65/IP66 dan, seperti yang saya sebutkan sebelumnya, teknologi penyegelan nozel yang memungkinkan pencetakan dapat langsung dimulai kembali setelah listrik padam. Semua ini memastikan pelanggan mendapatkan keandalan jangka panjang bahkan dalam kondisi paling ekstrem.

Malik Adtani: Itulah sebabnya begitu banyak pelanggan memercayai teknologi kami. Baik itu di pabrik berdebu di India maupun fasilitas pengolahan makanan dengan kelembapan tinggi di Asia Tenggara, printer kami tetap bekerja tanpa kendala.

Bagaimana LEIBINGER mendukung industri dengan kecepatan dan volume produksi tinggi?

Bruce Wong: Kami memahami bahwa banyak industri di Asia membutuhkan pencetakan berkecepatan tinggi tanpa mengorbankan kualitas. Printer kami dirancang untuk lini produksi berkecepatan tinggi, dengan model yang mampu mencetak hingga 1.000 meter per menit, yang merupakan yang tercepat di pasaran.

Bagaimana keberlanjutan memengaruhi keputusan pelanggan?

Bruce Wong: Jujur saja. Biaya tetap menjadi faktor utama dalam pengambilan keputusan, tetapi keberlanjutan kini makin penting, terutama dengan peraturan yang terus berkembang di pasar seperti Jepang dan Korea Selatan. LEIBINGER selangkah lebih maju dengan konsumsi solvent yang lebih rendah (30%–50% lebih sedikit), penggunaan energi yang lebih efisien, dan desain yang meminimalkan limbah.

Kami juga memprioritaskan penggunaan bahan ramah lingkungan dalam produk kami. Dengan kebijakan pemerintah yang makin berfokus pada praktik ramah lingkungan, komitmen kami terhadap keberlanjutan membantu pelanggan memenuhi persyaratan regulasi sambil tetap menjaga efisiensi. Ada pergeseran global menuju bahan kemasan yang lebih berkelanjutan juga, yang sejalan dengan misi kami untuk mengurangi limbah dan mengoptimalkan penggunaan sumber daya.

(Catatan tambahan: 33% dari peluncuran produk makanan dan minuman baru di Asia pada tahun 2023–2024 mengklaim menggunakan kemasan yang dapat didaur ulang)

Bagaimana dukungan layanan LEIBINGER memberikan perbedaan di Asia?

Bruce Wong: Asia sangat beragam, jadi pendekatan yang serupa tidak akan berhasil. Kami berinvestasi dalam kemitraan distributor lokal yang kuat untuk memastikan pelanggan mendapatkan dukungan yang sesuai dengan kebutuhan mereka. Program pelatihan penjualan dan teknis kami membekali mitra dengan keahlian untuk memberikan layanan terbaik.

Malik Adtani: Layanan yang cepat sangatlah penting. Waktu henti berarti kehilangan pendapatan, jadi kami memastikan distributor kami memiliki stok suku cadang lokal dan tim layanan yang terlatih dengan baik. Kami juga menyediakan pemecahan masalah jarak jauh untuk dukungan langsung.

Inisiatif apa saja yang dilakukan untuk memperkuat dukungan LEIBINGER di wilayah ini?

Bruce Wong: Kami sedang membangun Hub APAC untuk meningkatkan dukungan lokal. Hal ini akan mencakup Pusat Dukungan Teknis untuk layanan sebelum dan sesudah penjualan, hotline teknis, serta pusat distribusi untuk pengiriman suku cadang yang lebih cepat. Kami benar-benar membangun dukungan yang lebih kuat untuk wilayah APAC dibanding banyak merek Barat lainnya, dan pelanggan bisa langsung merasakan perbedaannya saat bekerja sama dengan kami.

Bagaimana pandangan pelanggan di Asia terhadap merek buatan Jerman?

Malik Adtani: Saya tahu setiap mesin diperiksa sebelum meninggalkan pabrik di Jerman, dan rekayasa teknik Jerman sudah identik dengan kualitas serta daya tahan. Inilah alasan pelanggan memercayai kami, karena mereka tahu akan mendapatkan keandalan, presisi, dan performa terbaik.

Apa yang paling dikhawatirkan pelanggan di Asia, dan bagaimana LEIBINGER bisa membantu?

Bruce Wong: Biaya yang terus meningkat, gangguan rantai pasokan, dan perubahan regulasi menjadi tantangan utama. Pelanggan membutuhkan mitra yang andal dengan solusi hemat biaya dan sesuai regulasi. Pelanggan di Asia sering memilih kami karena kami menawarkan kualitas, efisiensi, dan dukungan lokal yang kuat.

Malik Adtani: Kekurangan tenaga kerja juga semakin menjadi masalah, sehingga permintaan akan otomatisasi terus meningkat. Di banyak negara Asia, pergantian karyawan yang cepat sudah menjadi hal biasa. Printer kami yang mudah digunakan memerlukan pelatihan operator yang minimal, sehingga membantu bisnis mengatasi tantangan tenaga kerja. Mereka menghabiskan lebih sedikit waktu untuk mengoperasikan mesin dan lebih banyak waktu untuk mencetak!

Apa yang membuat LEIBINGER menjadi pilihan tepat bagi pelanggan dan mitra di Asia?

Bruce Wong: Kami menawarkan berbagai jenis printer yang sesuai dengan beragam anggaran dan kebutuhan, didukung oleh jaringan distributor lokal yang kuat. Komitmen kami lebih dari sekadar menjual mesin, kami membangun kemitraan jangka panjang untuk mendukung pelanggan sepanjang tahap penggunaan peralatan mereka.

Malik Adtani: Fleksibilitas, keandalan, dan layanan terbaik adalah yang membedakan kami. Kami mendengarkan pelanggan dan menyesuaikan solusi sesuai kebutuhan mereka. Itulah sebabnya LEIBINGER terus menjadi mitra terpercaya di pasar Asia yang kompetitif.

Apakah Anda akan hadir di ProPak Asia pada bulan Juni nanti?

Bruce Wong: Tentu saja! Kami akan hadir di Bangkok, tetapi ingat, ini bukan sekadar acara untuk Thailand. ProPak Asia adalah pameran utama bagi para pelaku industri kemasan dan pemrosesan dari seluruh Asia. Kami akan hadir di Booth Q74.

Malik Adtani: ProPak Asia adalah acara besar. Datanglah dan lihat secara langsung produk kami. Pasti menyenangkan!

www.leibinger-group.com

Keterangan gambar:

	<p>Bruce Wong, Manajer Area Internasional, APAC, LEIBINGER</p> <p>Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG</p>
	<p>Malik Adtani, Manajer Area, Asia Selatan, LEIBINGER</p> <p>Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG</p>
	<p>Produksi berkecepatan tinggi dan volume besar di industri minuman: Bagi banyak produsen di Asia, operasional 24/7 adalah hal wajib. Itulah sebabnya produktivitas dan keandalan tidak bisa ditawar lagi.</p> <p>Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG</p>
	<p>Dalam manufaktur berkapasitas besar, gangguan sekecil apa pun dapat menyebabkan kerugian besar. Printer LEIBINGER menghilangkan rutinitas pembersihan saat mulai beroperasi dan meminimalkan waktu henti yang tidak terduga, membantu pelanggan menjaga produksi tetap lancar sepanjang waktu.</p> <p>Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG</p>



Terbukti andal: Produsen bahan makanan di Indonesia melaporkan operasional tanpa gangguan selama lebih dari sebulan berkat printer LEIBINGER yang menghilangkan rutinitas pembersihan harian.

Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG



Total Biaya Kepemilikan itu penting: Pelanggan di Asia yang sensitif terhadap biaya tidak hanya melihat harga pembelian. Kalkulator TCO Online LEIBINGER menunjukkan bagaimana printer mengurangi biaya jangka panjang dengan lebih sedikit perbaikan, interval perawatan yang lebih lama, serta konsumsi tinta dan solvent yang lebih rendah.

Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG



Tetap andal di lingkungan lembap: Printer LEIBINGER memastikan pencetakan yang jelas dan konsisten, bahkan di area produksi dengan kelembapan tinggi dan basah di seluruh Asia, seperti lini pembotolan minuman.

Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG



Keberlanjutan makin penting: Dengan peraturan yang terus berkembang di pasar seperti Jepang dan Korea Selatan, LEIBINGER membantu produsen di Asia mengurangi dampak lingkungan melalui printer hemat energi, konsumsi solvent yang lebih rendah, dan desain ramah lingkungan.

Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG



Lebih dekat dengan pelanggan: Dengan mitra lokal yang kuat dan Hub khusus APAC yang sedang disiapkan, LEIBINGER membangun infrastruktur dukungan yang solid di seluruh Asia, memastikan respons lebih cepat dan layanan ahli langsung di lokasi.

Sumber: Paul Leibinger GmbH & Co. KG



Dibuat di Jerman, dipercaya di Asia: Setiap printer LEIBINGER dirakit dengan presisi di Tuttlingen, Jerman, memastikan kualitas, keandalan, dan kinerja yang diandalkan oleh pelanggan di seluruh Asia.